

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	Di Filippo Daniele
Indirizzo	Via A. Micozzi, 1 64100 Teramo
Telefono	Cell 393 1721978
Fax	
E-mail	difi78@gmail.com
Nazionalità	Italiana
Data di nascita	17-02-1978

ESPERIENZA LAVORATIVA

- | | |
|---|--|
| • Date (da – a) | 07-2018 – OGGI |
| • Nome e indirizzo del datore di lavoro | LIBERO PROFESSIONISTA |
| • Tipo di azienda o settore | Settore alimentare, panificazione e pasticceria |
| • Tipo di impiego | Procacciatore d'affari |
| • Principali mansioni e responsabilità | - Procurare commissioni, trovare e segnalare opportunità commerciali e potenziali clienti, interessati ai prodotti o ai servizi inerenti il settore della pasticceria e panificazione. |
| • Date (da – a) | 09-2015 – 06-2018 |
| • Nome e indirizzo del datore di lavoro | IL BISCOTTO SRL
Contrada Piane, 85 - 64046 Montorio al Vomano |
| • Tipo di azienda o settore | Azienda di produzione di pane e dolci da forno. |
| • Tipo di impiego | Direttore commerciale e Direttore Marketing |
| • Principali mansioni e responsabilità | - Responsabile dell'attuazione delle politiche commerciali dell'azienda relative alla Pianificazione delle offerte commerciali tenendo conto delle politiche di prezzo
- Ricerca e selezione dei nuovi clienti valutandone potenzialità
- Formulazione offerte, definizione dei prezzi di vendita
- Negoziazione dei termini contrattuali e supervisione delle attività operative |

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

- Coordinamento delle attività dei propri collaboratori
- Gestione del personale
- Responsabile budget in termini di redditività/fatturato

06-2001 – 08-2015

ALBERTO IL FORNAIO

Via Canzanese, 53 – 64100 Teramo

Panificio

Panettiere – Autista – Gestione del personale – Direttore Commerciale

- Preparazione e lavorazione dei prodotti da forno come pane, biscotti, pasticceria secca;
- Supervisione delle lavorazioni delle macchine impastatrici;
- Gestione del punto vendita del pane;
- Gestione del personale del punto vendita;
- Gestione del rifornimento degli ingredienti e delle materie prime, secondo le esigenze di produzione.
- Consegna dei prodotti nei vari punti vendita;
- Definizione della strategia commerciale;
- Elaborazione di un piano commerciale pluriennale, predisposizione del budget e allocazione delle risorse in funzione degli obiettivi aziendali;
- Definizione delle linee guida di vendita e di gestione di clienti e prospect;
- Gestione dei sistemi di pianificazione e controllo delle vendite;
- Definizione del portfolio prodotti, del posizionamento, delle politiche assortimentali e di pricing.

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego

07-2000 – 05-2001

TERRACINA CALCIO

Via Ceccaccio, 41 04019 Terracina

Club Sportivo

Calciatore Professionista

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego

07-1998 – 06-2000

CHIETI CALCIO

Via Enrico Mattei, 20 – 66100 Chieti

Club Sportivo

Calciatore Professionista

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego

07-1997 – 06-1998

MOSCIANO CALCIO

Via Milano snc, 64023 Mosciano Sant'Angelo

Club Sportivo

Calciatore

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego

07-1996 – 06-1997

PESCARA CALCIO

Via Albegna, 15 – 65128 Pescara

Club Sportivo

Calciatore

- Date (da – a) 07-1995 – 06-1996
- Nome e indirizzo del datore di lavoro **TERAMO CALCIO**
- Tipo di azienda o settore Club Sportivo
- Tipo di impiego Calciatore

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (da – a) A.A 1996/1997
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione **LICEO SCIENTIFICO ALBERT EINSTEIN**
Via Don Luigi Sturzo, 5 – 64100 Teramo
Formazione allargata costruita sulle assi delle componenti linguistico-letteraria-artistica-storico-filosofica, matematico-scientifica
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
- Qualifica conseguita **Diploma** degli studi secondari superiori con valutazione di **40/60**

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

MADRELINGUA

Italiano

ALTRE LINGUA

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

INGLESE

Base
Base
Base

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

FRANCESCE

Scolastico
Scolastico
Scolastico

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Capacità di relazionarsi in modo efficace con agenti e professionisti del settore della panificazione e pasticceria.

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Conoscenze Software Microsoft Office: **Word, Exel, PowerPoint, Outlook, Internet**

PATENTE O PATENTI

Patente B automunito

ULTERIORI INFORMAZIONI

Acconsento al trattamento dei miei dati personali ai sensi del D. Lgs. 196/2003 sulla privacy

Presto consenso al trattamento dei dati personali ai sensi della Legge n. 675 del 1996 per esigenze di selezione e comunicazione e dichiaro di essere informato dei diritti di cui all'art. 13 a me spettanti.

Teramo, 24-04-2023

In fede