



Ministero della Giustizia

Sistema Informativo del Casellario Certificato del Casellario Giudiziale (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313)

CERTIFICATO NUMERO: 7312/2023/R

Al nome di:

Cognome **LAGONIGRO**
Nome **ALESSANDRO PIO**
Data di nascita **09/06/1985**
Luogo di Nascita **SAN GIOVANNI ROTONDO (FG) - ITALIA**
Sesso **M**



sulla richiesta di:

INTERESSATO

per uso:

RIDUZIONE DELLA META' DELL'IMPOSTA DI BOLLO E DIRITTI: PER ESSERE ESIBITO IN OCCASIONE DI CANDIDATURA ELETTORALE (ART. 1 COMMA 14 LEGGE 3/2019)

Si attesta che nella Banca dati del Casellario giudiziale risulta:

NULLA

ESTRATTO DA: CASELLARIO GIUDIZIALE - PROCURA DELLA REPUBBLICA PRESSO IL TRIBUNALE DI TERAMO

TERAMO, 14/04/2023 17:39



Il presente certificato non può essere prodotto agli organi della pubblica amministrazione o ai privati gestori di pubblici servizi della Repubblica Italiana (art. 40 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445), fatta salva l'ipotesi in cui sia prodotto nei procedimenti disciplinati dalle norme sull'immigrazione (d.lgs. 25 luglio 1998, n. 286). Il certificato è valido se presentato alle autorità amministrative straniere.

**** AVVERTENZA ****

Certificato del casellario giudiziale - (ART. 24 D.P.R. 14/11/2002 N.313) - al nome di:



Cognome

LAGONIGRO

Nome

ALESSANDRO PIO

Luogo di Nascita

SAN GIOVANNI
ROTONDO

Data di nascita

09/06/1985

Sesso

M

Paternità

Codice Fiscale

Si attesta che nella Banca dati del Casellario Europeo NULLA risulta.



● Alessandro Pio Lagonigro

📍 64100, Teramo

📞 393 2734995

✉️ alessandro@inzona.org

🚗 categoria B

● Profilo Professionale

● Esperto di marketing abile nel tenere il passo con scadenze pressanti e clienti importanti, è in grado di lavorare con successo con diversi team per sviluppare approcci globali ai piani di marketing e vendita. Professionista motivato, sempre curioso e orientato al risultato.

● Capacità E Competenze

- Marketing
- Marketing online
- Marketing B2B
- Marketing [Tipologia]
- Esperto di marketing
- Marketing e comunicazione
- Tecniche di negoziazione
- Doti di leadership
- Promozione prodotti
- Tecniche di vendita
- Doti commerciali
- Tecniche di project management
- Propensione al problem solving
- Capacità di gestione e sviluppo di nuovi clienti
- Capacità previsionali e di pianificazione
- Abilità analitiche e gestionali
- Autonomia e responsabilità

● Esperienze Lavorative E Professionali

01.2023 - Attuale

● **marketing & sales manager**

inzona franchising - italia

- Elaborazione di marketing & communication plan per raggiungere obiettivi di acquisizione, fidelizzazione clienti, aumento di margini e volumi di vendita.
- Contribuzione allo sviluppo di relazioni e partnership durevoli con stakeholder e clienti esterni.
- Collaborazione con il team digital per lo sviluppo di azioni di engagement e acquisition sui canali online.
- Assunzione di decisioni strategiche per il potenziamento di awareness e brand identity, incremento vendite e fidelizzazione clienti.

01.2020 - Attuale

● **imprenditore**

inzona - teramo

- Studio del mercato di riferimento e analisi della concorrenza.
- Ideazione dell'attività di impresa e stesura del progetto imprenditoriale.